



Technico-commercial B to B (H/F) – Ile-de-France

Essonne, Hauts de Seine, Paris, Seine et Marne, Seine Saint Denis, Val d'Oise, Val de Marne, Yvelines

Entreprise

La société **SLPA**, filiale du Groupe Simon (1 500 pers – 220 M€), est spécialisée dans la vente de pneumatiques multimarques (MICHELIN, GOODYEAR, BRIDGETSONE...) auprès des professionnels de l'automobile. Adossée au groupe Autodistribution, SLPA réalise un chiffre d'affaire de 20 millions d'euros par an depuis la région Lyonnaise.

Fortement indépendants, nous performons sur notre marché, animé par une créativité commerciale, un sérieux éprouvé, et une réactivité logistique et informatique.

Dans le cadre du développement de notre nouvelle plateforme logistique située dans le 77, nous recherchons un commercial sur le secteur Île-de-France

Descriptif du poste

Auprès d'une clientèle de professionnels (garagistes, agents, concessionnaires), nous vous accompagnons dans la conquête de nouveaux clients, vous assurez le développement et le suivi de votre CA/MARGE. Vous devez prospecter et relayer des opérations promotionnelles percutantes.

Directement rattaché au chef des ventes régional, vous êtes aidé, pour remplir votre mission, par une période de formation, des outils de merchandising (PLV, promotions dédiées, challenges clients) et informatiques (CRM, site web...)

Profil

Basé sur son secteur, homme / femme de terrain, de formation commerciale bac+2, justifiant ou non d'une première expérience, vous souhaitez vous impliquer dans une société dynamique et ambitieuse. Véritable vendeur, les atouts indispensables pour réussir dans ce poste sont la régularité, la ténacité, la capacité à oser, l'honnêteté et un esprit d'équipe pour développer de nouvelles méthodes.

Dans le cadre de sa politique diversité, le Groupe étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap

Lieu du poste : Région Ile-de-France

Salaires : Fixe attractif + primes + 13e mois + challenges + frais de déplacement + mutuelle familiale + ordinateur + téléphone + véhicule utilitaire + remises sur les prestations Profil +

Contrat : CDI

Envoyez votre candidature à recrutement@slpapneus.com

S.A.S Société Lyonnaise de Pneumatiques et Accessoires

1 Rue Jean Francois Crassard - 69720 Saint-Laurent de Mure - Tél : +33 (0)4.78.40.78.31 - Fax : +33 (0)4.78.40.71.43 - www.slpapneus.com